

✓ U bent Training Manager

Voor op maat gemaakte, effectieve en winstgevende training en coaching.

SalesVisionary biedt een complete oplossing voor het beoordelen van verkoopvaardigheden, het bijhouden van doelstellingen, het aanpassen van de commerciële planning en het identificeren van topperstellers. Dit alles met als doel de training en integratie van nieuwe verkopers te vergemakkelijken en de resultaten van uw verkoopteam te optimaliseren.



✓ Een complete verkooevaluatie voor elke verkoper

Bekijk in één oogopslag de profielen van hunters, farmers of Key Accounts en de algemene resultaten voor elke verkoper. Het enige wat je nog hoeft te doen, is homogene groepen en trainingsinhoud creëren die is afgestemd op de behoeften van elk individu.

✓ Een Best of-module, om de beste presteerders op elk gebied te identificeren

Visualiseer de evolutie van de resultaten van verkopers volgens alle criteria, identificeer de top performers voor elk criterium en deel de sleutels tot individueel succes tijdens coachingsessies. Voor een nog samenhangender en gemotiveerder team.

✓ Een gepersonaliseerd commercieel plan voor het selecteren van oefeningen

Alle verkoopmogelijkheden worden geprioriteerd op basis van een groot aantal strategische criteria. Omdat sommige verkopen niet kunnen wachten en omdat het focussen van verkopers op de opportuniteiten met het hoogste potentieel voor succes een garantie is voor resultaat, snelheid en controle, worden deze opportuniteiten behandeld tijdens de trainingssessies.

✓ Uitgebreide informatie om de overdracht van kennis en de integratie van nieuwe verkopers te vergemakkelijken

Toon gegevens voor elke klant, verrijkt met externe gegevens, maatregelen die voortvloeien uit algoritmen, belangrijke resultaten, KPI's, variaties in resultaten en nog veel meer, in slechts 1 klik. Voor een succesvolle overdracht en integratie.

✓ Een volledige module gericht op het bijhouden van doelstellingen

Visualiseer de prestaties van elke verkoper, vergelijk de resultaten van seniors en juniors, identificeer afwijkende resultaten en specifieke trainingsbehoeften. Voor passende doelstellingen en bonusplannen.